



Jantje Bogena hat den Beruf der Verkäuferin von der Pike auf gelernt. Sie führt seit Jahren ein Unternehmen und den dazugehörigen Vertrieb mit einem 15-köpfigen Mitarbeiterteam überdurchschnittlich erfolgreich.

Jantje Bogena trainiert bei Mode Zinser die Führungskräfte u.a. im Bereich Mitarbeiterbindung durch strategische Werkzeuge.

Jantjes Stärke ist es, die Liebe und Begeisterung für das, was sie tut, spürbar und authentisch weiterzugeben. Dadurch, dass sie zu ihren eigenen Stärken und Schwächen offen steht, lädt sie ihre Teilnehmer dazu ein, es genauso zu tun. Dies schafft die Grundlage, Dinge, Sichtweisen und gelebtes Verhalten grundlegend zu erkennen und dauerhaft verändern zu können.

